

Onze opdrachtgever, Wiersma Olie en Techniek B.V. is een prachtig familiebedrijf, gespecialiseerd in onder meer hoogwaardige high-blends en pure duurzame brandstoffen van herwinbare bronnen. Samen met Future Fuels Wholesale BV en Wiersma Trading B.V. maakt zij onderdeel uit van de Wiersma Groep.

Wiersma Olie en Techniek B.V. deelt haar kennis en ervaring in het leveren en toepassen van hoogwaardige high-blends en pure biobrandstoffen van herwinbare bronnen met als doel een unieke samenwerking met speciaal geselecteerde dealers en distributeurs en een hoog kwalitatief nationaal logistiek netwerk voor brandstoffen met toekomst. Gezamenlijk is het streven langdurige, plezierige en constructieve relaties.

Door zeer goede innovatieve ontwikkelingen is de organisatie in een snelle groei en ontstaan er kansen in de markt die niet mogen worden gemist. Voor dit familiebedrijf zoeken we een

### **Commercieel Medewerker Binnendienst**

Het betreft een fulltime functie binnen een prachtig familiebedrijf met een uitstekende, voor het bedrijf belangrijke, werksfeer.

#### **Rapporteert aan:**

De Verkoopmedewerker binnendienst rapporteert rechtstreeks aan de Hoofd Verkoop & Marketing Binnendienst

#### **Wat ga je doen:**

- Aannemen telefoon.
- Telefonische productadviezen
- Invoeren klantorders.
- Invoeren nieuwe klanten
- Beheer mailbox verkoop
- Afhandelen vragen en klachten
- Afhandelen verkoopopdrachten
- Beheren tankpassen en tanksleutels
- Opstellen offertes
- Ondersteunen buitendienst medewerkers
- Projectmatige ondersteuning verkoop gerelateerde acties.
- Vastleggen van bezoekrapportages.
- Goederenontvangst
- Voorraadbeheer goederen
- Voorraadbeheer Gasdepot
- Voorraadcontroles
- Initiatieven aandragen die tot procesverbetering leiden

**Je bent verantwoordelijk voor:**

- ondersteuning van Accountmanagers en Hoofd Verkoop & Marketing Binnendienst.
- afhandelen van binnenkomende vragenstukken.
- initiatieven m.b.t. procesverbetering.
- afhandeling zaken gasdepot.
- beheren van de goederenvoorraad
- mailingen en de verkoopacties

**Wie ben je:**

- Je hebt minimaal afgeronde een relevante Mbo-opleiding.
- Je hebt een zelfstandige werkhouding
- Je verantwoordelijkheidsgevoel is groot
- Je beheerst de Nederlandse en Engelse taal, zowel mondeling als schriftelijk
- Je hebt kennis van en ervaring met Microsoft Office

**Wat wordt er geboden:**

Een werkplek met grote zelfstandigheid

De kans om in een groeiende organisatie werkzaam te zijn

Je gaat werken in een dynamische omgeving en een gemotiveerd team

Bij gebleken geschiktheid een fulltimebaan voor een langere periode

Uitstekende primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden

Werken in een familiebedrijf in een informele sfeer

**Belangstelling?**

Wil je reageren op deze functie of heb je andere vragen, neem dan contact op met:

Roel Wink, Wink Development Group, tel. 0630 22 39 25

Sollicitaties voorzien van CV kunt u sturen naar [roel@winkdevelopmentgroup.nl](mailto:roel@winkdevelopmentgroup.nl)